

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Voraussetzungen und Praxisinformationen



BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Voraussetzungen

- kann der Automat mehrere MDB Peripheriegeräte verwalten ?
- optimale Anbindung ist MDB Level 3, es geht auch 2 ?
- der Geldwechsler sollte mehr als 4 Tuben haben
- alternativ, Anschluss des GW über EXE an einen Geldwechsler mit EXE-Interface und einem aktiven MDB-Kabel

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Aufwand:

- möglicherweise Update Automatensteuerung!
- je nach Automatentyp entsprechendes Loch für den Banknotenleser schneiden bzw. über POS Fenster ist auch ein Einbau möglich
- Geldwechsler mit mehr als 4 Tuben, am besten einen 6-Tuben Geldwechsler einbauen → 2 gleiche Münzen
- Tubenkonfiguration nach Preisstruktur im Automaten festlegen: welche Münzen werden am meisten gebraucht?

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Vorteile:

- spontaner Kauf möglich, jeder Schein ist ein Mehrumsatz!
- größere Freiheit der Preisgestaltung, neue Produkte!
- kauf für Kollegen (Mehrfachverkauf) wird gefördert
- komplementär Käufe durch vorhandenes Wechselgeld
- weniger Münzen zu entsorgen (Kosteneinsparung)
- Scheine sind einfacher zu transportieren

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Beispiel:



- Wechselstube für die ganze Automatenstrasse

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Einbaubeispiel:



- Anschluss im EXE-Automaten
- wichtig ist ein graphischer Hinweis, welche Scheine angenommen werden können

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Gewinnsteigerung durch:

- geringere Münzensorgungskosten
 - Nach 3 Monaten ca. 25 bis 38% Scheinanteil
- Umsatzsteigerung an allen Automaten
 - durch viel mehr Spontankäufe
 - Mehrkäufe auch für Kollegen
 - höhere Attraktion des Automaten
 - Steigerung der Kundenbindung

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

7

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Umfrageergebnis Februar 2009:

- Technischer Aufwand
 - gering bis mittel
- Prozentualer Anteil nach ca. 3 Monaten
 - 25 - 40%
- Durchschnittliche Umsatzsteigerung nach 3 Mo
 - ca. 3 – 23% (Variation in den Antworten)

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

8

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Umfrageergebnis Februar 2009:

- Gab es Probleme mit Wechselgeld?
 - Mit 5 Tuben teilweise, mit einen 6 Tuben-Geldwechslern nicht mehr !!!!
- Einfluss des Wochentages auf Scheinzahlung
 - Kaum, eine Nennung war Wochenende
- Kosten für die Geldentsorgung
 - Nennungen zwischen 0 – 1,5%

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

9

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Umfrageergebnis Februar 2009:

- Einbau in Heiß-, Kalt- oder Snackautomaten
 - Alle, Schwerpunkt jedoch im Snackautomaten (Kauf als Mittel zum Zweck, Zusatzkauf)
- Planen Sie weitere Aufrüstungen?
 - Ja, auf jeden Fall → Standortabhängig
- Gab es sichtbar größere Kundenzufriedenheit?
 - Ja, die Wege werden kürzer.

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

10

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Fazit

- Mit den technischen Möglichkeiten heute, lohnt sich eine Aufrüstung mit Banknotenleser auf jeden Fall.
- Breakeven innerhalb von wenigen Monaten

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

11

Gewinnsteigerung durch Banknotenleser am Automaten

Autor:

Günter Kuhl
Coin Acceptors GmbH
Siemensring 44 d
47877 Willich
Tel.: +49 (0)2154 205000
Webseite: coinco-gmbh.de
Mail: germany@coinco.com

BDV-Trendtreffen Fulda, 26. Februar 2009

12